

PAVILLON FRANCE MEDICAL FAIR THAILAND 2019

Thaïlande - Bangkok
Du 11 au 13 septembre 2019

1ère plateforme régionale de rencontres de la filière santé :
matériels, équipements, produits, services et technologie ...

► VOUS ÊTES...

Professionnels du secteur de la santé, fabricants de matériels et équipements médicaux, de laboratoire, laboratoires pharmaceutiques, constructeurs d'équipements/fournitures hospitaliers / télémédecine, opérateurs des services de la santé ...

► VOUS VOULEZ...

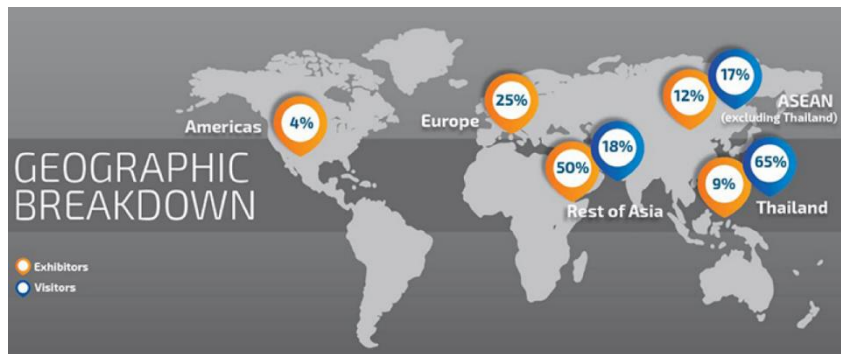
Renforcer vos liens commerciaux avec vos partenaires en Thaïlande et autres pays de la zone.
Rencontrer de nouveaux clients et asseoir votre offre et savoir-faire,
Trouver un agent, distributeur / partenaire de développement commercial ...



LE SALON

Chiffres clés 2017

- 830 exposants de 66 pays
- 9 026 visiteurs de 65 pays
- 33% de visiteurs étrangers



<https://www.medicalfair-thailand.com>

LE MARCHÉ

Porté par le dynamisme de la région, le secteur de la santé connaît un développement rapide pour combler son retard en matière d'infrastructures et d'équipements de santé. Selon les pays, cette croissance est portée par la dépense publique ou privée pour répondre aux besoins de la population au sens large et à une classe moyenne en plein essor. **Les pays de l'ASEAN sont donc demandeurs et d'importants importateurs de matériel médical.**

L'offre française a plus que jamais sa place en Asie du sud-est et la renommée mondiale de la France en matière de santé est un atout à exploiter en particulier en Thaïlande. **Les technologies et savoir-faire médicaux des entreprises françaises sont attendus.** Considérée comme une plateforme du sud-est asiatique continental, la Thaïlande a su développer une offre santé de qualité qu'elle souhaite aujourd'hui renforcer et exporter.

La **Thaïlande** avec ses près de 3 millions de touristes se positionne sur ce **créneau du tourisme médical comme le leader de la région** et compte bien maintenir ce leadership en continuant à investir dans de nouveaux projets hospitaliers aussi bien en Thaïlande que dans les pays voisins et en intégrant toujours plus de nouvelles technologies avancées pour rester à la pointe.

La Thaïlande compte aujourd'hui plus de **1 000 hôpitaux publics et 300 hôpitaux privés** de classe internationale pour beaucoup d'entre eux, et des groupes de santé très puissants qui sont des interlocuteurs prioritaires pour un développement en Thaïlande et au-delà : Myanmar, Cambodge, Laos notamment.

Autre enjeu pour la **Thaïlande, le vieillissement de sa population** : 25% de 65 ans en 2040 vs 11% aujourd'hui. **L'enjeu est de taille**, c'est pourquoi les groupes de santé thaïlandais sont à la recherche de solutions pour anticiper les besoins à venir à la fois aussi bien sur le plan des infrastructures que sur le plan technologique. Là encore, l'offre française a une carte à jouer.

LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

- **Analyse des marchés au Myanmar, Thaïlande et Vietnam** : Une aide à la décision, qui vous permet de mesurer le potentiel et les perspectives de vos marchés cibles : panorama des marchés, offre et demande, menaces, opportunités et perspectives, conseils et infos utiles...
- **Réunion d'information avec un professionnel thaïlandais**
- **La promotion** de votre entreprise auprès des prospects **du Cambodge, Thaïlande, Vietnam et Myanmar. Afin de vous aider dans votre prospection de la zone, les marques d'intérêt exprimées par les opérateurs vous seront communiquées.**
- **Communiqué de presse collectif** auprès de la presse professionnelle annonçant le Pavillon France.
- Inscription de votre entreprise au **catalogue officiel du salon**
- **Un stand aménagé et décoré**, comprenant l'habillage du sol, le cloisonnement, le mobilier, l'éclairage et la signalétique
- **Design attractif** du pavillon France.

Exposer sur le Pavillon France, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « Choose France/ French Healthcare » permettant d'accroître votre visibilité.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 3 mai 2019

Les adhérents de l'Association French Healthcare bénéficient d'un tarif préférentiel : 10% de remise offerts par l'Association.

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Station de travail sur espace partagé	2.400 €	2.880 €
Stand individuel de 6 m ²	3.600 €	4.320 €
Stand individuel de 6 m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	3.240 €	3.888 €
Stand individuel de 9 m ² .	4.600 €	5.520 €
Stand individuel de 9 m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	4.140 €	4.968 €
Stand individuel de 12 m ²	5.950 €	7.140 €
Stand individuel de 12m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	5.355 €	6.426 €

Les stands sont aménagés et comprennent : sol, cloisons, éclairage, enseigne, mobilier (1 table, 3 chaises, 1 vitrine comptoir, 1 corbeille à papier, un porte-document)

SERVICES INCLUS



Catalogue
exposants



Etudes
de marché



Communiqué
de presse

Pour préparer votre salon en amont :

- Diffusion d'un communiqué de presse collectif auprès de la presse spécialisée en Thaïlande
- Invitation d'acheteurs : Thaïlande, Myanmar et Vietnam/Cambodge
- Diffusion des marques d'intérêts des opérateurs de ces pays
- Analyses des marchés de la santé en Thaïlande, au Myanmar et Vietnam.

Pendant le salon :

- Organisation d'une réunion d'information avec un professionnel thaïlandais
- Stand aménagé avec signalétique France
- Réalisation et diffusion sur le salon d'un catalogue en anglais reprenant la liste des participants du pavillon France
- Présence permanente des experts sectoriels du bureau de Bangkok

Après le salon :

Nos équipes en Thaïlande et des pays de l'ASEAN se tiennent à votre disposition pour vous accompagner sur cette zone.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Suivi de contacts Thaïlande : le bureau local relance vos 6 meilleurs contacts thaïlandais sur une période de 3 mois après le salon, qualifie et confirme l'intérêt ou non de votre offre auprès des contacts que vous avez présélectionnés.	650 €	720 €
Mission de prospection : Indonésie, Malaisie, Myanmar, Philippines, Singapour et Vietnam Programme de RDV personnalisés et ciblés en amont ou en aval du salon.	1950 € (par pays)	2340 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Rencontres acheteurs santé INDONESIE – Jakarta – 25 au 26 mars

dedi.rachman@businessfrance.fr

Pavillon France sur le salon CMEF CHINE – Shanghai – 14 au 17 mai

emilia.ini@businessfrance.fr

Rencontres acheteurs santé AFRIQUE DU SUD/ZAMBIE - Johannesburg – Lusaka – 27 au 31 mai

maxime.housard@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pavillon France sur le salon HOSPITALAR BRESIL – São Paulo - 21 au 24 mai

julien.compiegne@businessfrance.fr

Pavillon France sur le salon MEDICA ALLEMAGNE - Düsseldorf – 11 au 14 novembre

julien.compiegne@businessfrance.fr

FREBCH TECH TOUR HEALTHCARE ISRAEL – Tel Aviv – 3 au 5 décembre

aurelie.guthmann@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Emilia INI

Chef de projet Santé
Tél : +33(0)1 40 73 30 63
Emilia.ini@businessfrance.fr

Chuenrat MENTRAKUL

Conseillère Export
Tél : +66(0)2 627 2179
Chuenrat.mengtrakul@businessfrance.fr

Date limite d'inscription 3 mai 2019 - Dans la limite des places disponibles.

Votre référence commande à reporter sur
notre facture:



ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572 Marseille cedex 02
Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Evènement

A retourner avant le :

Pays THAÏLANDE

Date 11/09/2019

MEDICAL FAIR 2019 - BANGKOK - Pavillon France sur le salon des dispositifs médicaux.

Référence évènement 9Y205

Responsable Téléphone Emilia INI Chargé d'opération Tél: +33 (0)1 40 73 30 63

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://.....

Responsable du suivi du dossier* :

2- ENTITÉ FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent *) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations	Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
<input type="checkbox"/> Station de travail sur espace partagé	2400,00 €	480,00 €	2880,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel de 6m ²	3600,00 €	720,00 €	4320,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel de 9m ²	4600,00 €	920,00 €	5520,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel de 12m ²	5950,00 €	1190,00 €	7140,00 €

Les informations recueillies sur ce formulaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par Business France pour assurer sa mission dans le cadre du Dispositif public français d'appui à l'internationalisation de l'économie française.

Elles sont conservées pendant la durée nécessaire aux finalités pour lesquelles elles sont collectées, soit pendant la durée du contrat augmentée des prescriptions légales mais également pour assurer le respect des obligations légales ou réglementaires auxquelles Business France est tenue et sont destinées à ses services internes, ses bureaux et représentations à l'étranger, dont certains sont situés en dehors de l'Union Européenne, mais également aux autres acteurs du dispositif susvisé (notamment les Régions et les CCI).

Conformément à la loi « informatique et libertés » n° 78-17 du 6 janvier 1978 modifiée et au Règlement Général sur la Protection des Données (UE) 2016/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2016 (RGPD), les informations concernant le traitement de vos données personnelles et l'exercice de vos droits sont disponibles dans les CGV de Business France accessibles à l'adresse : www.businessfrance.fr/mentions-legales

Pour l'exercice de vos droits, écrivez-nous à dpo@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité.
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z

<input type="checkbox"/> Stand individuel de 6m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	3240,00 €	648,00 €	3888,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel de 9m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	4140,00 €	828,00 €	4968,00 €
<input type="checkbox"/> Stand individuel de 12m ² (offre adhérents Association French Healthcare)	5355,00 €	1071,00 €	6426,00 €
<input type="checkbox"/> Suivi de contacts Thaïlande: le bureau local relance vos 6 meilleurs contacts thaïlandais sur une période de 3 mois après le salon, qualifie et confirme l'intérêt ou non de votre offre auprès de contacts que vous avez présélectionnés.	650,00 €	130,00 €	780,00 €
<input type="checkbox"/> Mission de prospection: <input type="checkbox"/> Indonésie. <input type="checkbox"/> Malaisie. <input type="checkbox"/> Myanmar <input type="checkbox"/> Philippines <input type="checkbox"/> Singapour <input type="checkbox"/> Vietnam Programme de RDV personnalisés et ciblés en amont ou en aval du salon 1950€ par pays.	1950,00 €	390,00 €	2340,00 €
TOTAL			

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à trente (30) jours nets date de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.