

# HIMSS22 EUROPE

## *BUSINESS EXPEDITION* FOCUS ZONE NORDIQUE

Rencontrer des partenaires nordiques de santé/santé numérique, mettre en avant vos solutions innovantes, développer votre réseau et augmenter votre visibilité



### **Vous êtes...**

Une start-up ou PME en e-santé ou Medtech innovante intéressée par les marchés nordiques

### **Vous voulez...**

Rencontrer de potentiels partenaires/investisseurs, élargir votre réseau, faire valoir votre projet auprès d'acteurs clés, booster votre visibilité

**A Helsinki (Finlande)**  
Du 14 au 16 juin 2022

Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'État.



Cette prestation est, sous conditions, éligible au dispositif d'aide du Plan de relance export de l'Etat français pour les PME-ETI françaises via un « **Chèque Relance Export** » ; renseignez-vous sur [www.teamfrance-export.fr/](http://www.teamfrance-export.fr/) - rubrique Trouver des aides et financements/Financements publics. Certaines régions françaises peuvent également apporter une aide à cette prestation dans le cadre de leur politique de soutien à l'export ; renseignez-vous, sur les conditions d'éligibilité et de cumul des aides sur le site [www.teamfrance-export.fr/](http://www.teamfrance-export.fr/) de votre région.

## ▶ LE PROGRAMME DE LA BUSINESS EXPEDITION

### Services inclus – Préparation, Communication et Immersion

- **En amont du salon :**
  - Atelier en ligne pour vous préparer au salon HIMSS, à la culture des affaires et au fonctionnement des systèmes de santé des pays nordiques.
  - Communication sur les réseaux sociaux et auprès de notre réseau santé dans les pays nordiques pour donner de la visibilité à votre société et vos solutions.
  - Insertion de votre société (logo, description, contact) sur le *handbook* officiel du salon.
  - Accès à la plateforme de *partnering* de HIMSS22, pour organiser vos rendez-vous, en toute autonomie.
- **Pendant le salon :**
  - Session de pitch (sur sélection) sur le HIMSS.
  - Accès aux conférences, tables rondes et sessions de networking du salon.
  - Rencontres physiques sur le salon avec les prospects intéressés par votre offre, ciblés sur la plateforme de *partnering*.
- **En parallèle du salon :**
  - Immersion au sein de l'écosystème nordique MedTech : visite de compte(s) de santé finlandais (TBC) et moment de networking avec l'écosystème local.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Salon mondial incontournable pour l'écosystème de la e-santé notamment en Amérique du Nord (Etats-Unis), en Amérique du Sud (Brésil) et en Europe (Finlande, itinérant à partir de 2023).  
Thèmes : de l'AI au big data en passant par la cybersécurité, la télésanté... La délégation française, menée par Business France avec les pôles de compétitivité, vous permettra de **gagner en visibilité pour renforcer ou créer de nouveaux contacts.**

## ▶ Les pays nordiques : précurseurs en digitalisation de la santé

- Des systèmes de santé **hautement digitalisés** : dossier patient, 99% de prescriptions électroniques, etc.
- Des **citoyens férus de digital** prêts à tester des nouvelles technologies.
- Des **stratégies nationales** de digitalisation de la santé continu.
- **Des marchés test et tremplin** vers d'autres marchés.
- **Un accès facilité aux bases de données médicales** pour la R&D, aux biobanques et aux données patients.
- **La e-santé et télémédecine en croissance**, entre recherche d'efficacité/modernisation et optimisation de la prise en charge :
  - Des investissements massifs dans les infrastructures informatiques de santé
  - La rénovation et construction de nombreux hôpitaux (smart, tech)
  - Une demande pour davantage de services de santé en ligne et télémédecine depuis la pandémie

## ▶ NOTRE OFFRE



Inscriptions en ligne avant le 1<sup>er</sup> juin : <https://forms.office.com/r/RRiGZBL2t0>

**DANS LA LIMITE DES PLACES DISPONIBLES**

	MONTANT HT	MONTANT TTC
▪ Participation à la Business Expedition (avec accès au salon)	2 350 €	2 820 €
▪ RDV avec partenaires danois et suédois hors salon organisés sur mesure par Business France	500 € / RDV	600 €

# CONTACTS BUSINESS FRANCE

**MARCHÉS NORDIQUES**  
Maud BETBEDER

Chargée de Développement Santé  
[maud\\_betbeder@businessfrance.fr](mailto:maud_betbeder@businessfrance.fr)

**FRANCE**  
Anahid ILIAS

Cheffe de Projet – Santé & Biotech  
[anahid.ilias@businessfrance.fr](mailto:anahid.ilias@businessfrance.fr)