

BOOSTER NEXT FRENCH HEALTHCARE 2024 – AMÉRIQUE DU NORD

4^{ème} édition du Booster Amérique du Nord pour
les entreprises françaises des Sciences de la Vie

Montréal & Boston
Mars à octobre 2024

▷ FOCUS MARCHÉS – DES OPPORTUNITÉS A SAISIR !

ETATS-UNIS :

- 50% du marché de la santé en Amérique du Nord.
- La santé aux USA représente 18,3% du PIB en 2022.
- 8/10 des plus grosses entreprises de dispositifs médicaux sont américaines (Medtronic, J&J, Abbott, Stryker, etc.).
- En 2021, 21 entreprises de biopharmacie ont fait leur entrée en bourse dans la région de Boston, plus que n'importe où ailleurs aux États-Unis.
- Les dépenses totales de santé pour le Massachusetts en 2020 étaient de 62,6 milliards de dollars, soit 8 912 dollars par habitant (somme considérable dépensée pour un seul État, offrant de bonnes opportunités commerciales).
- La seule région de Boston compte 25 hôpitaux, plus de 120 entreprises de technologies de l'information en santé et de santé numérique, ainsi que de nombreuses entreprises de biotechnologie et de pharmacie ayant des implantations sur place, notamment Pfizer, Moderna, ainsi que des entreprises françaises telles que Sanofi, Ipsen, etc.
- Boston abrite des institutions médicales et technologiques de classe mondiale dotées des meilleurs talents, comme Harvard, le MIT, l'université de Boston, Tufts, etc.

CANADA :

- Un marché très concentré sur les 3 principales villes : Toronto, Montréal et Vancouver qui regroupent 75% de la population canadienne ce qui permet une pénétration ciblée.
- Une porte d'entrée sur le marché des États-Unis : les liens économiques entre le Canada et les États-Unis sont très étroits : pénétrer avec succès le marché canadien est plus simple et se valorise par la suite aux États-Unis.

▷ POURQUOI PARTICIPER A CE BOOSTER ?

VOUS SOUHAITEZ ...

- Apprendre les clés du marché nord-américain en 6 mois et éviter les principales erreurs.
- Adapter votre stratégie Go-to-Market pour atteindre vos objectifs opérationnels et financiers à MT/LT.
- Construire un réseau solide de partenaires locaux et accélérer votre développement commercial.
- Pérenniser votre présence grâce à un suivi et des prestations d'ancrage (appui juridique, financier, RH, etc.).

NOTRE PROMESSE ...

Sous réserve de votre sélection par notre jury d'experts, notre accompagnement sera divisé en 3 phases dont la **PRÉPARATION** (masterclasses collectives, coaching et mentorat individualisés), la **PROJECTION** (intégration dans l'écosystème local, développement commercial) et la **PÉRENNISATION** (bilan et plan d'actions post mission, ancrage).

CONTACTS

Karine Moryoussef

Chef de Projet Santé
Paris, FRANCE

Tél : + 33 (0) 6 61 80 92 83

karine.moryoussef@businessfrance.fr

Flavio Carratu

Chargé de développement Santé
Boston, ETATS-UNIS

Tél : +1 (347) 245-8501

flavio.carratu@businessfrance.fr

Louis Malatrait

Chargé de développement Santé
Montréal, CANADA

Tél. : +1 (438) 884 66 11

louis.malatrait@businessfrance.fr

LES SECTEURS CIBLES...

BIOTECH

Médicaments / Vaccins / Thérapies cellulaires

MEDTECH

Dispositifs médicaux / Aide au diagnostic, robotique

SANTE DIGITALE

Thérapies digitales / VR / Télé réadaptation

LES PARTENAIRES...



CONTACTS

Karine Moryoussef

Chef de Projet Santé
Paris, FRANCE

Tél : + 33 (0) 6 61 80 92 83

karine.moryoussef@businessfrance.fr

Flavio Carratu

Chargé de développement Santé
Boston, ETATS-UNIS

Tél : +1 (347) 245 8501

flavio.carratu@businessfrance.fr

Louis Malatrait

Chargé de développement Santé
Montréal, CANADA

Tél. : +1 (438) 884 66 11

louis.malatrait@businessfrance.fr

▷ UN PROGRAMME SÉLECTIF ET PRESTIGIEUX



SELECTION PAR UN JURY D'EXPERTS POUR VALIDER VOTRE PROJET

Les participants du Booster Next French Healthcare Amérique du Nord seront sélectionnés par un jury d'experts français, américain et canadiens, composé d'acteurs locaux spécialisés dans le secteur de la santé (hôpitaux, instituts, soins de santé, software, services financiers).

Danny Kim	Directeur de Welt USA
Danina Kapetanovic	Directrice du Jewish General Hospital
Jennifer Scanlon	AVP de la stratégie globale et des partenariats chez Northwell Health
Sara Burnes	Directeur stratégie chez CVS Health
Amrita Sarkar	Directeur santé et sciences de vie chez Amazon Webservices
Grégory Ogorek	Venture Partner Igan Partners
Stéphane Pilette	Directeur investissements chez Desjardins Capital
Marc-Sébastien Verrault	Directeur stratégique du système de santé et affaires gouvernementale chez Medtronic
Marie-Pierre Faure	Directeur innovation et laboratoire vivant chez Transmedtech

▷ UN CONTENU ADAPTÉ POUR VOUS FAIRE GAGNER SUR LE LONG TERME

PHASE 1 – PREPARATION (de mars à juin 2024)

DIGITAL

- 10h+ de masterclasses en collectif pour revoir les fondamentaux et obtenir des retours d'expériences d'entrepreneurs.
- 1 étude de positionnement marché pour documenter et analyser votre approche marchée.
- 4h de coaching individualisé pour revoir votre stratégie Go-To Market et bénéficier d'un « sales deck » adapté.
- 2h de mentorat personnalisé pour échanger avec vos pairs et obtenir des retours terrain précis.
- Un bootcamp avec des cours sur les 8 piliers essentiels pour les entreprises souhaitant s'exporter en Amérique du Nord (dont 1 journée à Paris pour 1 des piliers).
- 1 journée de lancement pré-roadshow.

PARIS

PHASE 2 – PROJECTION (octobre 2024)

- **5 jours d'immersion dans l'écosystème nord-américain d'affaires** encadré par Business France comprenant :
 - Participation à des événements de networking en présence d'entrepreneurs, d'investisseurs et de potentiels partenaires et clients locaux.
 - Visites de site pour vous imprégner des tendances et rencontrer des grands comptes.
 - Roadshow : prospection personnalisée de contacts locaux et organisation de rendez-vous d'affaires.

MONTREAL
& BOSTON

PHASE 3 – PERENNISATION (octobre 2024 : après le roadshow)

- **Bilan et plan d'actions post mission :**
 - Suivi de contact sur 3 mois afin de poursuivre vos discussions avec vos partenaires.
 - Synthèse de vos rendez-vous et plan d'actions à moyen terme pour ajuster votre développement.
- **Ancrage sur le marché :**
 - Appui juridique, fiscal, Aspect réglementaire, gestion logistique / SAV / Support, développement commercial (VIE, domiciliation, hébergement RH, temps partagé), conseil financier (levée de fonds, M&A).

DIGITAL

CONTACTS

Karine Moryoussef

Chef de Projet Santé
Paris, FRANCE

Tél : + 33 (0) 6 61 80 92 83

karine.moryoussef@businessfrance.fr

Flavio Carratu

Chargé de développement Santé
Boston, ETATS-UNIS

Tél : +1 (347) 245-8501

flavio.carratu@businessfrance.fr



Louis Malatrait

Chargé de développement Santé
Montréal, CANADA

Tél. : +1 (438) 884 66 11

louis.malatrait@businessfrance.fr

▷ LE DÉROULEMENT PRÉVISIONNEL DE VOTRE DÉPLACEMENT EN OCTOBRE

Sunday	Monday	Tuesday	Wednesday	Thursday	Friday
 Flight Paris - Montréal	Welcome Breakfast	B2B Meetings	Breakfast @CIC	B2B Meetings	Breakfast @CIC
	Speed meeting with VCs		Visit Tour Kendall Sq		Pitch sessions in front VCs
	Lunch	Lunch	Lunch	Lunch	Lunch
Arrival of the delegation	B2B Meetings	B2B Meetings	B2B Meetings	B2B Meetings	Week feedbacks
		Networking Night - Montréal	 Montréal - Boston	Networking Night - Boston	Afterwork

▷ LES RETOURS D'EXPÉRIENCES D'ENTREPRISES AYANT PARTICIPÉ AU BOOSTER



Patrick BARHOUM, PhD
Marketing & Business Developer
NEOLYS DIAGNOSTICS

"Great Opportunity and excellent team ! Qualitative and helpful meetings to move forward with our development !"



Jean-Yves NOTHIAS
CEO
MEDJEDUSE

"Great contacts. Nice prospects to start clinical development of your medtech ! Many thanks to the organizing team!"



Anastasia Grabarz, PhD
CEO
ILONOV

"It was a pleasure! Great program managed by an amazing, enthusiastic team, thank you guys!"

CONTACTS

Karine Moryoussef

Chef de Projet Santé
Paris, FRANCE
Tél : + 33 (0) 6 61 80 92 83
karine.moryoussef@businessfrance.fr

Flavio Carratu

Chargé de développement Santé
Boston, ETATS-UNIS
Tél : +1 (347) 245-8501
flavio.carratu@businessfrance.fr

Louis Malatrait

Chargé de développement Santé
Montréal, CANADA
Tél. : +1 (438) 884 66 11
louis.malatrait@businessfrance.fr

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
BOOSTER NEXT FRENCH HEALTHCARE AMÉRIQUE DU NORD De mars 2024 à octobre 2024		
<ul style="list-style-type: none">Offre « Early Bird » (inscription avant le 31/12/23) : Sélection par un jury d'experts PHASE 1 – PREPARATION (de mars à juin 2024) PHASE 2 – PROJECTION (octobre 2024)* PHASE 3 – PERENNISATION (octobre 2024 après le roadshow)	12 000 €	14 400 €
<i>* Déplacement à Montréal et Boston du 14 au 18 octobre 2024 (dates non définitives)</i>		
<ul style="list-style-type: none">Offre standard (à partir du 1/01/2024) : Sélection par un jury d'experts PHASE 1 – PREPARATION (de mars à juin 2024) PHASE 2 – PROJECTION (octobre 2024)* PHASE 3 – PERENNISATION (octobre 2024 après le roadshow)	14 000 €	16 800 €
<i>*Déplacement à Montréal et Boston du 14 au 18 octobre 2024 (dates non définitives)</i>		

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 1^{er} mars 2024

S'inscrire en ligne

SUBVENTION "CHAMPION À L'EXPORT"

Cette opération bénéficie d'une aide exceptionnelle de l'État par participant. Cette aide a été mise en place pour participer à l'essor et au développement à l'international d'entreprises à fort potentiel. Peser sur la génération de nouveaux courants d'affaires export et participer à l'essor de nouveaux champions.

A titre informatif, **50% à 60% du prix** de l'opération est subventionné. La valeur globale du programme est en moyenne **de 25 000 €**. Le tarif affiché correspond au reste à charge pour les entreprises.

CONTACTS

Karine Moryoussef

Chef de Projet Santé
Paris, FRANCE

Tél : + 33 (0) 6 61 80 92 83

karine.moryoussef@businessfrance.fr

Flavio Carratu

Chargé de développement Santé
Boston, ETATS-UNIS

Tél : +1 (347) 245-8501

flavio.carratu@businessfrance.fr

Louis Malatrait

Chargé de développement Santé
Montréal, CANADA

Tél. : +1 (438) 884 66 11

louis.malatrait@businessfrance.fr