



FRENCH
HEALTHCARE
TOUR 2024 –
SÉNÉGAL &
CÔTE D'IVOIRE



SÉNÉGAL & CÔTE D'IVOIRE
Dakar & Abidjan
24/06 - 28/06
2024

TEAM
FRANCE
— EXPORT —



Portée par Business France, les Chambres de Commerce et d'Industrie, et Bpifrance, Team France Export concentre les meilleures solutions du public et du privé pour faciliter et accélérer votre développement à l'international. À chaque étape de votre projet export, vous bénéficiez des leviers adaptés à votre stratégie, à vos ambitions et à vos moyens.

 **French**
Healthcare

MARCHÉ AFRICAIN : Sénégal et Côte d'Ivoire

L'**Afrique** cherche à s'imposer comme un grand incubateur de l'innovation dans la filière Santé. Avec l'augmentation de ses capacités sanitaires, des mécanismes de couverture universelle, de la montée en puissance du secteur privé hospitalier, l'Afrique poursuit sa dynamique de développement dans le domaine de la santé, soutenue par la mobilisation des partenaires multilatéraux et bilatéraux.

De ce fait, l'Afrique occupe, dans le secteur de la santé, une place de plus en plus incontournable en termes de développement, voire d'innovations. Le marché de la santé digitale en développement exponentiel, offre par ailleurs de nombreuses opportunités.

Au Sénégal, on note un fort engagement de l'Etat avec plusieurs Plans et Programmes gouvernementaux élaborés pour améliorer l'accès aux soins de santé tels que le Plan National De Développement Sanitaire Et Social - PNDSS 2019-2028 . Le secteur de la santé est un axe prioritaire du Plan Sénégal Emergent et le budget alloué est en hausse régulière d'environ 10% par an.

La Côte d'Ivoire a identifié 3 grandes priorités nationales qui sont :

- L'industrialisation pharmaceutique. 5 industries pharmaceutiques sont actives en Côte d'Ivoire, 2 sont en construction et le gouvernement est en recherche active de façonniers pour produire des génériques localement. La construction d'autres usines sont donc à prévoir.

- L'accès à des infrastructures sanitaires de qualité pour les populations rurales. En effet, le pays s'est engagé dans un vaste programme de construction et de rénovation d'environ 500 structures sanitaires (centres spécialisés, CHR, hôpitaux généraux et établissements sanitaires de premier contact). Aussi, les structures privées ouvrent des extensions ou de nouveaux centres dans le pays. Elles cherchent également à se différencier et réfléchissent à des offres VIP au sein de leurs cliniques.

- L'amélioration du diagnostic médical. Sur un financement d'environ 300M € de la BEI, le pays prévoit la construction de 10 pôles sanitaires régionaux rassemblant chacun 1 hôpital régional et 1 laboratoire d'analyses médicales à minima.

OPPORTUNITÉS POUR LES ENTREPRISES FRANÇAISES

Présentation des opportunités pour les entreprises françaises :

- Meilleure connaissance des marchés Sénégalais et Ivoirien
- Relations de proximité
- Courants d'affaires à lancer.
- Marché mature, dans un pays stable
- Possibilité de développer dans les pays de la sous-région ouest africaine.
- Rencontre et partage d'expérience avec des entreprises françaises implantées notamment avec le Club Santé Côte d'Ivoire
- Découverte sur le terrain avec une visite de site pour comprendre et identifier les besoins locaux

POUR QUELLES SOCIÉTÉS ?

VOUS ÊTES

Une entreprise de santé dans les domaines de:



Dispositifs médicaux



Services de santé



E-santé



Pharmacie / Industrie
pharmaceutique



Medtech

Matériel et équipements
pour la santé (généralité)

VOUS VOULEZ

Développer le courant d'affaires !

Testez votre solution sur le marché africain auprès
de potentiels représentants locaux

Connaître le marché de la santé et découvrir les
opportunités au Sénégal et en Côte d'Ivoire

Gagnez en visibilité à l'international

FRENCH HEALTHCARE TOUR 2024

Un programme d'accompagnement exclusif visant à :

- augmenter la visibilité de votre marque sur le territoire africain,
- découvrir les opportunités commerciales du secteur de la santé au Sénégal et en Côte d'Ivoire grâce à un programme de rendez-vous BtoB personnalisé.
- rencontrer des acteurs locaux.

EN AMONT DE L'ÉVÉNEMENT

Préparation en amont de votre déplacement

- **Point conseil** avec nos experts sectoriels Business France Dakar et Abidjan.
- **Ciblage : identification des partenaires locaux** à rencontrer sur la base du profil prédéfini par votre entreprise et présentation de votre offre aux prospects sénégalais et ivoiriens.
- **Organisation du programme de rendez-vous** sur mesure, préparé en amont de votre déplacement
- Réalisation d'un **Catalogue France** en français avec la fiche de votre entreprise
- Livrable délivré en amont comprenant le **guide pratique** pour votre déplacement et votre programme de RDV.
- Mise à disposition (via un lien) d'un guide des affaires et des fiches marchés (focus santé) sur le Sénégal et la Côte d'Ivoire.
- **Communications** sur l'ensemble de la délégation en amont du déplacement à Dakar et à Abidjan.
- **Webinaire de préparation et de présentation du marché de la santé en Afrique (1 mois avant l'événement)**, comprenant un focus sur le marché sénégalais et ivoirien. Lors de ce webinaire seront présents : un professionnel de l'ordre national du Sénégal, une entreprise française implantée au Sénégal. Pour la Côte d'Ivoire, les experts de Business France, la BPI et des invités ciblés (exemple : membre du Club Santé Côte d'Ivoire) seront présents.

AU PROGRAMME

DURANT L'ÉVÉNEMENT

- **Programme de rendez-vous BtoB** avec des acteurs locaux intéressés par votre offre et identifiés par les équipes Business France Dakar et Abidjan
- **Visite de sites** et rencontres des prospects locaux à Dakar et Abidjan.
- **Symposium thématique** sur la santé (Dakar - Sénégal).
- **Déjeuner avec des acteurs locaux** de l'écosystème au Sénégal.
- **Cocktails de networking** en présence d'acteurs locaux de la communauté des affaires Sénégalaises / Ivoiriennes et Françaises du secteur de la santé à Dakar / Abidjan + en présence du Club Santé CSCI.

COMMUNICATION

- Promotion de l'événement via LinkedIn + sur le site de French Healthcare.
- Service presse de l'ambassade de France à Dakar

30 AVRIL AVRIL - MAI

FIN DES INSCRIPTIONS

PRÉPARATION DIGITAL

- Recueil et relecture de vos éléments marketing
- Point conseil avec nos experts sectoriels Business France
- Identification des partenaires locaux sur la base du profil prédéfini par votre entreprise et présentation de votre offre aux prospects sénégalais et ivoiriens
- Organisation du programme de rendez-vous sur mesure
- Réalisation d'un catalogue France en français avec la fiche de votre entreprise
- Livrable délivré en amont comprenant le guide pratique pour votre déplacement et votre programme de RDV.
- Remise du guide réglementaire du marché sénégalais et ivoirien.
- 1 mois avant l'événement : Webinaire de préparation et de présentation du marché de la santé en Afrique : cas du Sénégal et de la Côte d'Ivoire.

MERCREDI 26 JUIN

French Healthcare Tour 2024 DAKAR / ABIDJAN - J3

Ambassade de France à Dakar + Visite à Diamniadio

Matinée :

- Café débriefing
- Visite de l'Institut Pasteur à Diamniadio : projet Madiba

Déjeuner libre

Après-midi :

- 14h00 : départ pour l'aéroport de Dakar : vol Air Ivoire de 16h20. Arrivée prévue à Abidjan à 19h15.

Abidjan

Soirée :

- Accueil par les équipes Business France à l'hôtel.

LUNDI 24 JUIN

French Healthcare Tour 2024 DAKAR - J1

Arrivée à Dakar dans la soirée du 23/06

Ambassade de France à Dakar

Matinée :

- Accueil
- RDV BtoB organisés en speed-meeting (30 min / RDV)

Déjeuner avec des acteurs locaux

Institut Pasteur à Dakar

Après-midi :

- Symposium thématique avec pause-café

Soirée :

- Cocktail de networking

JEUDI 27 JUIN

French Healthcare Tour 2024 ABIDJAN - J4

Locaux de Business France/Hôtel + Sites des prospects

Matinée :

- Petit-déjeuner et réunion de cadrage
- RDV BtoB organisé chez le prospect

Déjeuner libre

Site prospect

Après-midi :

- RDV BtoB

Résidence de France à Abidjan ou hôtel

Soirée :

- Cocktail de networking avec le club santé CSCI + présence d'acteurs locaux de la communauté des affaires

MARDI 25 JUIN

French Healthcare Tour 2024 DAKAR - J2

Sites des prospects

Matinée :

- RDV BtoB

Déjeuner libre

Après-midi :

- RDV BtoB organisés sur le site des prospects

Soirée libre (possibilité de vous conseiller des restaurants en ville).

VENDREDI 28 JUIN

French Healthcare Tour 2024 ABIDJAN - J5

Sites des prospects + Visite en ville

Matinée :

- RDV BtoB
- Visite de site (ex : polyclinique privée).

Déjeuner débriefing (dans un restaurant proche du lieu de visite)

Après-midi / Début de soirée :

Vol retour vers la France

French Healthcare Tour 2024 - SÉNÉGAL & CÔTE D'IVOIRE

TARIF HT

TARIF TTC

L'OFFRE INCLUS TOUTES LES ÉTAPES PRESENTÉES AU SÉNÉGAL ET EN CÔTE D'IVOIRE :

- Phase préparatoire en amont du déplacement (point conseil, organisation d'un programme de RDV, webinaire de préparation avec des experts de Business France, la BPI, des invités ciblés dans chaque pays (exemple : membre du Club Santé Côte d'Ivoire).
- Symposium sur le marché sénégalais.
- Déjeuner de networking à Dakar
- RDV BtoB ciblés avec des acteurs locaux intéressés par votre offre et identifiés par les équipes Business France Dakar et Abidjan lors de la phase préparatoire.
- Visites de sites à Dakar (x1) et à Abidjan (x1).
- Cocktail de networking à Dakar et à Abidjan .
- Débriefing.

4 550 €

5 460 €

OPTIONS

OPTION : Participant supplémentaire

Pour tout participant supplémentaire de la même entreprise, incluant tous les éléments de l'offre ci-dessus.

325 €

390 €

OPTION : Offre visibilité

Logo sur le catalogue, sur l'extranet de l'événement, sur nos kakémonos pour les différents évènements (cocktails, symposium, etc...).

1 250 €

1 500 €



[Je m'inscris en ligne](#)

La date limite pour s'inscrire est fixée au 30 avril 2024

En France



Karine MORYOUSSEF (contact principal)
Cheffe de projet (Paris)
Tél : 06 61 80 92 83
karine.moryoussef@businessfrance.fr



Xinyi CAO
Cheffe de projet (Paris)
Tél : 06 58 32 37 32
xinyi.cao@businessfrance.fr

Au Sénégal



Souadou GUINDO
Chargé de développement (Dakar)
Tél : (+221) 338395385
souadou.guindo@businessfrance.fr

En Côte d'Ivoire



Pauline Ben Taha
Chargé de développement (Dakar)
pauline.bentaha@businessfrance.fr